prestitofast®

CAMBIA LA TUA VISION IMPRENDITORIALE

Se puoi sognarlo, puoi farlo!

PrestitoFast è il marchio di proprietà SE.FI. Agenzia in attività finanziaria s.r.l.
P.IVA 03007310927 | R.E.A. 239567 (CA) | Cap. Soc. 88.000€ interamente versato
| Iscrizione OAM A2574 | Iscrizione sez. del RUI IVASS n. E000075702

Follow Us

Una squadra che si rafforza nel tempo

prestitofast®

PrestitoFast, marchio commerciale di proprietà SE.FI. Agenzia in attività finanziaria Srl, società nata nel 2006 e creata dall'Amm. Delegato Matteo Pagano, è tra le primarie realtà in Italia specializzata nelle Cessioni del Quinto, Delegazioni di Pagamento e Prestiti Personali, presente su tutto il territorio nazionale.
La Direzione Generale, con gli uffici operativi, è nella sede storica di Cagliari.
La società è ramificata in Italia, grazie alle filiali partner.
PrestitoFast è strutturata in maniera tale da garantire la sana ed efficace gestione della Rete, riservando una grande attenzione all'adeguamento normativo vigente.
La presenza dell'organo direttivo garantisce il corretto funzionamento della rete, con un occhio sempre vigile al mercato e al raggiungimento degli standard di vendita e produzione programmati.
PrestitoFast si avvale di un management dedicato e di un back office di ventennale esperienza in grado di dare supporto a tutti i consulenti.
Dal 2006 ad oggi, PrestitoFast ha intrapreso un costante e continuo percorso di crescita che l'ha portata ad ottenere importanti riconoscimenti in ambito nazionale, aggiudicandosi prestigiosi premi.
PrestitoFast nel 2017 è stata premiata al People of Excellence Awards, riconosciuto come il showcase per l'Eccellenza dei Professionisti della Consulenza Creditizia in Italia, come migliore agenzia del centro Italia per volumi e qualità delle pratiche.

PRESTITOFAST è stata selezionata come Finalista della X edizione annuale dei Le Fonti INNOVATION Awards® 2020 nelle seguenti categorie speciali:
M.D. dell'Anno;
Eccellenza dell'Anno e Innovazione & Leadership;

Per oltre 12 mesi siamo stati sotto gli occhi attenti di un "comitato scientifico" composto da esperti nel settore accademico, finanziario, imprenditoriale e legale.
Attendiamo con grande attesa il 7 Maggio 2020, data in cui si svolgerà la Cerimonia di Premiazione che avverrà presso Palazzo Mezzanotte che ospita la Borsa di Milano in Piazza Affari..

> **Innovazione, Passione, Know-how e Determinazione.**
> **Sono queste le principali caratteristiche di una Rete che vuole essere un punto di riferimento, un interlocutore affidabile, sia per i clienti che per i professionisti del credito specializzati**
> **nelle Cessioni del Quinto.**

LE FONTI AWARDS® FINALIST 2020

PEOPLE OF EXCELLENCE AWARDS

CESSIONE DEL V

SUD

Enrico Zedda e Matteo Pagano,
Prestitofast

Migliore agenzia del centro Italia per volumi e qualità delle pratiche

Una squadra che si rafforza nel tempo

MISSION

PrestitoFast attraverso la creazione di un efficace e innovativo modello organizzativo, ambisce a formare un network di professionisti del credito che condividano i valori dell'azienda, grazie a un importante percorso formativo altamente performante in "Academy", atto a migliorare la qualità del lavoro dei consulenti f inanziari e dei Direttori delle Filiali Partner.
Realizzare una solida rete di profess ionisti del credito contribuisce a migliorare la qualità della distribu zione dei prodotti finanziari per guidare i clienti verso la migliore sol uzione finanziaria alle loro esigenze.

VISION

PrestitoFast mira a diventare un punto di riferimento per i clienti richiedenti la concessione di prestiti tramite Cessione del Quinto.
Ciò grazie alla sinergia con le filiali Partner, attraverso un processo di espansione territoriale.

Riuscendo a garantire processi di qualità, diversificando e rinnovando la gamma dei prodotti offerti.

> PRESTITOFAST PUÒ FORNIRTI L'ACCESSO A UNA VASTA GAMMA DI STRUMENTI E SERVIZI DI QUALITÀ PER PERSEGUIRE CON SUCCESSO L'OBIETTIVO DEL TUO BUSINESS.

I nostri valori costituiscono le linee guida fondamentali dell'attività aziendale. Su tali valori condivisi si vanno ad innestare le competenze trasversali che determinano il comportamento delle persone; non solo la qualità del servizio che offriamo al cliente, ma la qualità stessa del nostro vivere il posto di lavoro, dipende in larga parte dalla condivisione e dall'applicazione di quei valori.
La Rete PrestitoFast deve condividere l'applicazione dei seguenti valori, elementi fondamentali per essere parte del Gruppo.

PrestitoFast è la realizzazione del progetto di ampliamento dei nostri servizi su tutto il territorio nazionale.
La Mission Aziendale consiste nel potenziare e supportare l'attività dei professionisti del settore e formare all'esercizio di una nuova professione tutti coloro i quali decidono di affacciarsi al mondo del credito guidando un'agenzia in attività finanziaria.
Ciò che contraddistingue la nostra mission è il percorso formativo che offriamo ai nostri affiliati che hanno come obiettivo diventare consulenti finanziari e direttori di filiale.

PrestitoFast, leader nel settore finanziario da oltre 20 anni, vuole proporre un sistema competitivo in grado di rispondere al meglio alle nuove esigenze di mercato.

Grazie alla consolidata rete, PrestitoFast riesce ad offrire ai propri clienti prodotti competitivi ed idonei a soddisfare qualsiasi tipo di esigenza.

Da un punto di vista commerciale con il nostro format il collaboratore sarà supportato da campagne per la gestione di leads e nominativi di clienti interessati a prodotti di credito.
La Missione è quella di creare un'azienda fatta di soli professionisti, che si distingua sul mercato per lo stile dei punti vendita, unicità e convenienza dei prodotti, professionalità, competenza e cortesia degli addetti ai lavori.

Mettiamo a disposizione un' assistenza a 360° e un servizio ideato per far raggiungere ai nostri Partner gli obiettivi prefissati.

Una squadra che si rafforza nel tempo

prestitofast®

DIVENTARE PARTNER PRESTITOFAST. COLLABORATORI E ACCREDITAMENTO

FORMAZIONE CONTINUA E COSTANTE

FORMAZIONE START UP NEWCOMER

Programma formativo dedicato a coloro che entrano a far parte della Rete PrestitoFast.

Erogato direttamente presso gli Uffici Direzionali nei primissimi giorni di inserimento, si pone come obiettivo quello di agevolare l'ingresso dei nuovi Partner attraverso la conoscenza di:

· Modalità operative
· Codice di Etica Professionale
· Modulistica
· Personal Branding

Durata del corso 4 giorni.
Sostenimento di esame Prova valutativa OAM.

CAREER

PrestitoFast Career è un Corso fondamentale (da svolgere entro i primi 6 mesi di attività) per avviare una carriera nel mondo finanziario specializzato nelle Cessioni del Quinto.
In PrestitoFast il Consulente ha a disposizione un patrimonio:
gli strumenti vincenti, le strategie e le esperienze sul campo.

PrestitoFast Career è un corso che favorisce lo sviluppo di competenze indispensabili per lavorare con qualità con i clienti e offrire un servizio di eccellenza per ogni esigenza. Trasmette un metodo di lavoro vincente, efficace e soprattutto subito applicabile.

iLIST

Corso base sull'utilizzo degli strumenti informatici PrestitoFast.

La padronanza di tale strumento gestionale permette assolutamente di guadagnare di più e risparmiare tempo.

Manuale e linee guida attraverso validi strumenti in skype call e TeamViewer.

Una squadra che si rafforza nel tempo

prestitofast®

PARTNER BANCARI

PrestitoFast attraverso la creazione di un efficace e innovativo modello organizzativo, ambisce a formare un network di professionisti del credito che condividano i valori dell'azienda.

E' una struttura in grado di garantire processi di qualità, diversificando e rinnovando la gamma dei prodotti offerti.

PRESTITOFAST PUÒ FORNIRTI L'ACCESSO A UNA VASTA GAMMA DI PRODOTTI.

PrestitoFast, opera nel settore finanziario come agente monomandatario Agenzia Spefin Finanziaria S.p.A
Pur essendo la rete specializzata nei finanziamenti della Cessione del Quinto, usufruisce di accordi per la concessione di Prestiti Personali.

Spefin Finanziaria S.p.A. GRUPPO FINANZIARIO

AGOS

BACK OFFICE

Il Back Office PrestitoFast è sito in Cagliari nella sede storica in Piazza Repubblica, 10 .
A capo vi è un responsabile di istruttoria pratiche in grado di garantire efficienza e supporto alla rete dei Consulenti impiegati nella produzione diretta, collaboratori di agenzia e alle Filiali Partner.

Professionalità, disponibilità e cortesia sono elementi che caratterizzano il Back Office, costituito da un Team di professionisti che opera su livello bancario, in grado di velocizzare le tempistiche di controllo e analisi di una pratica, seguendo il cliente fino alla liquidazione, impostando in maniera efficiente e veloce le fasi di controllo, istruttoria, caricamento, delibera e post delibera.

CONTROLLI ANRIFRODE • CONTROLLI DI CONFORMITA' DOCUMENTALE • CHECK CLIENTE

Una squadra che si rafforza nel tempo

PrestitoFast si è dotata di ottimi strumenti all'avanguardia con l'obiettivo di offrire alla propria rete un servizio innovativo per garantire una migliore ed efficace gestione dei processi operativi.

PrestitoFast, grazie al supporto di web developer ha realizzato un sistema CRM personalizzato, su misura dei consulenti e delle loro esigenze, con funzioni fondamentali per la gestione del proprio lavoro:

- Inserimento Anagrafiche;
- Gestione documentazione pratiche di finanziamento;
- Gestione pratiche di finanziamento e richieste di fattibilità;
- Sistemi di notifica scadenze e rinnovi pratiche;
- Gestione Leads;
- Accesso alla documentazione aziendale;
- Modulistica;
- Manuali Operativi;
- Preventivatore;

> **PRESTITOFAST CON UN ATTENTO TEAM DI PROFESSIONISTI FORMA ALL'ESERCIZIO DI UNA NUOVA PROFESSIONE NEOFITI ED IMPRENDITORI INTERESSATI AL SETTORE FINANZIARIO, FORNENDO TUTTI GLI STRUMENTI UTILI E FONDAMENTALI, GARANTENDO UN SUPPORTO A 360°.**

BRAND IDENTITY

PrestitoFast grazie al continuo e costante supporto dell'Area IT e dell'Area Marketing, interne alla propria struttura a completa disposizione, è in grado di aiutare Partner e Collaboratori nella promozione della propria Filiale Partner supportando qualsiasi attività di marketing da svolgere, fornendo ausilio grafico e la possibilità di gestione completa dei profili social network, dando un' immagine coerente ed integrata a tutte le attività promozionali, di comunicazione aziendale e brand identity.

> **COMUNICAZIONE DIGITALE E UTILIZZO DEI SOCIAL MEDIA NEL MONDO FINANZIARIO. IL NOSTRO SUPPORTO PER TUTTA LA DURATA DEL CONTRATTO DI AFFILIAZIONE.**

- CORSO PILLOLE DI MARKETING;
- CREAZIONE E GESTIONE SOCIAL NETWORK (Facebook & Instagram),
- CREAZIONE CONTENUTI E GRAFICHE;
- CREAZIONE E GESTIONE CAMPAGNE GOOGLE ADS;
- CREAZIONE E GESTIONE CAMPAGNE E-MAIL MARKETING;
- CREAZIONE E GESTIONE CAMPAGNE SMS;
- CREAZIONE E GESTIONE CAMPAGNE LETTERE;
- CREAZIONE E GESTIONE SITO CON ESTENSIONE prestitofast.it ;
- CREAZIONE LANDING PAGE PER CAMPAGNE MARKETING;

PRESTITOFAST ACADEMY

UN PERCORSO FORMATIVO ALTAMENTE PERFORMANTE.
LA PRIMA ACADEMY DI CESSIONE DEL QUINTO IN ITALIA

Tale progetto formativo nasce dall'esigenza di formare all'esercizio veri professionisti del credito.

La nascita nel 2012 dell'Organismo Agenti e Mediatori OAM ha completamente rivoluzionato il mondo delle società finanziarie. Da tale data ogni operatore del settore deve essere iscritto agli elenchi tenuti dall'OAM. Questo è stato un importantissimo miglioramento perchè ad oggi per esercitare le nuove professioni di Agente in Attività Finanziaria e di Mediatore Creditizio vengono richiesti dei requisiti ben precisi, nonché una conoscenza professionale approfondita in materie finanziarie e giuridiche attestata dal superamento di un severo esame iniziale e la frequenza continua di corsi di aggiornamento.
L'effetto dell'introduzione di questi requisiti nel vecchio, opaco mondo delle società finanziarie è stato esplosivo: il numero degli operatori del settore si è ridotto drasticamente passando da circa 200.000 operatori iscritti al vecchio elenco UIC a meno di 20.000. Una vera rivoluzione, quindi, che ha ripulito il mercato da un gran numero di persone prive dei requisiti minimi per trattare una materia così importante per le famiglie italiane.

Le vecchie abitudini sono dure a morire, purtroppo, e permangono quindi delle ampie sacche di abusivismo rappresentato da soggetti che sfuggono a ogni controllo e operano fuori della legge.
Gente che non ha nulla da perdere, che approfitta dell'ingenuità delle persone per truffare e che sparisce poi senza lasciare traccia. Da una parte la serietà e l'affidabilità di un Agente preparato e professionale, dall'altra la furbizia di un Agente o Mediatore pressapochista.

Creare dunque delle figure professionali ben formate, a differenza di come accadeva precedentemente in un mercato non regolamentato, è diventata la nostra sostanziale priorità.
Il cliente ha la necessità di usufruire di una consulenza a 360° e spesso capita che dentro le banche i consulenti non siano preparati. L'esigenza è quella di avere un consulente finanziario ben formato e preparato, che non sia il classico sportellista di banca.

La nostra attenzione si rivolge a neofiti e imprenditori interessati ad entrare nel settore finanziario.
Ci focalizziamo su un' attenta fase di selezione dei candidati Partner e alla formazione della rete PrestitoFast, il cui standard qualitativo è garantito da un percorso di forte crescita professionale e personale.

In un settore sempre più focalizzato sulla guerra dei tassi, nasce l'esigenza di distinguersi per professionalità ed altre peculiarità. Insieme al mio caro socio Enrico Zedda, figura fondamentale nella rete commerciale di vendita diretta e indiretta che offre supporto continuo e costante agli affiliati, abbiamo deciso di sposare questo sistema perché, dopo aver toccato con mano il successo della prima agenzia diretta operando nel mondo delle cessioni del quinto da oltre quindici anni, abbiamo compreso di aver ideato un modello di business, basato sulla specializzazione nelle cessioni del quinto che, se replicato sul territorio nazionale avrebbe potuto rivoluzionare il mercato, insegnando le nozioni di una professione a neofiti ambiziosi e imprenditori interessati ad entrare nel mondo finanziario.

Essendo complicato trovare dipendenti affidabili, seri e motivati da avviare alla professione, l'esigenza è quella di creare un nuovo bacino di figure professionali che affrontino un percorso formativo.
Quando sono partito nel 2005 con SE.FI. Agenzia in attività finanziaria Srl, l'idea di creare un brand e sviluppare una rete di filiali partner era già nella mia testa.

Il progetto nasce con una doppia mission:
da una parte rivoluzionare il mercato sfruttando sempre più il trend di crescita della richiesta delle cessioni del quinto, insegnando una professione a chiunque sia interessato ampliando la nostra rete di vendita su tutto il territorio nazionale.
Dall'altra in contemporanea, sviluppare un progetto a lungo termine che porterà vantaggi ai partner, permettendogli di entrare nel mondo finanziario.

Matteo Pagano
A.D. PrestitoFast

AREA MANAGER

PERCORSO FORMATIVO

- CORSO FORMATIVO;
- SUPPORTO PREPARAZIONE ALLA PROVA VALUTATIVA OAM;
- ESAME PROVA VALUTATIVA IN SEDE,
- ABILITAZIONI PER POTER OPERARE NEL SETTORE FINANZIARIO;
- CORSO INTENSIVO CESSIONE DEL QUINTO;
- CORSO BASE PRESTITI PERSONALI
- CORSO UTILIZZO CRM E PREVENTIVATORE;
- CORSO COMUNICAZIONE EFFICACE
- CORSO TECNICHE DI VENDITA
- CORSO MARKETING & PERSONAL BRAND;

SUPPORTO E ASSISTENZA POST FORMAZIONE

- AFFIANCAMENTO START UP E SUPPORTO COSTANTE;
- ASSISTENZA TEAM LEGALE;
- MATERIALE INFORMATIVO BANCARIO;
- CREAZIONE E GESTIONE SOCIAL NETWORK (facebook);
- CREAZIONE CONTENUTI E GRAFICHE (Costo risparmiato 500€ mensili)
- CREAZIONE E GESTIONE CAMPAGNE GOOGLE ADS (Costo risparmiato 300€ a Campagna)
- CREAZIONE E GESTIONE CAMPAGNE EMAIL MARKETING (Costo risparmiato 300€ a Campagna)
- CREAZIONE E GESTIONE CAMPAGNE LETTERE DIRECT MARKETING (Costo risparmio 250€ a Invio)
- CREAZIONE CAMPAGNE SMS (Costo risparmiato 300€ a Campagna)
- UTILIZZO DEL FORMAT GRAFICO E MATERIALE PUBBLICITARIO (Costo risparmiato 100€ a grafica richiesta)
- PIATTAFORMA SOFTWARE GESTIONALE (CESSIONE DEL V E PRESTITI) (Valore 40.000€ con costi annuali di licenza e manutenzione risparmiati)
- SITO CON ESTENSIONE prestitofast.it (Costo risparmiato 2000,00€ una tantum)
- PROVVIGIONI TOP E RAPPEL
- UTILIZZO DEL MARCHIO
- SUPPORTO E GESTIONE ISTRUTTORIA PRATICHE E DELIBERA
- SUPPORTO ISTRUTTORIA E VERIFICA FATTIBILITA' PRATICHE (Costo risparmiato di un dipendente back office specializzato, 2500,00€ mensili)
- SUPPORTO MARKETING TARGET CLIENTI

MATTEO PAGANO
AMMINISTRATORE DELEGATO

ENRICO ZEDDA
CO-FOUNDER
AREA MANAGER

FEDERICA MEI
EXECUTIVE MANAGER

Una squadra che si rafforza nel tempo

prestitofast®

ENTRA NELLA SQUADRA PRESTITOFAST

La nostra proposta si rivolge a persone che sono del settore proprio nell'ottica di creare nuove agenzie partner con esperienza pregressa basate sul nostro background e Collaboratori.
La proposta si rivolge a chiunque abbia voglia di intraprendere una nuova collaborazione, mettendo in campo entusiasmo, ambizione e capacità relazionale.

Ogni nuovo Agente\Collaboratore contribuisce, con il suo operato, ad estendere e rendere capillare la presenza di PrestitoFast su territorio, mentre PrestitoFast contribuisce con l'integrazione dei costi di gestione offrendo un back office competente ed efficiente, un' area marketing e commerciale a disposizione per qualsiasi necessità.
Un accordo serio e oculato atto a creare collaborazioni forti di condivisione di un progetto e di espansione territoriale.
La scelta del nuovo partner attraversa diverse fasi di analisi ed è sempre finalizzata e guidata da principi etici, produttivi e legali, che rappresentano PrestitoFast.

La rete dei partner PrestitoFast è impegnata a mantenere attivo ed efficiente lo sviluppo del brand nella zona di comp etenza, assicurando una presenza operativa sul territorio, capace di contribuire attivamente allo sviluppo economico d ell'area.

Ogni filiale partner gestisce in autonomia:

- Collaboratori e\o dipendenti che intende inserire nella propria sede, i quali PrestitoFast si impegna a formare;
- Sviluppo network tramite il convenzionamento di PrestitoFast;
- Attività di promozione ed eventi;
- Gestione leads forniti dalla società mediante CRM;

L' apertura di una Filiale Partner a marchio PrestitoFast è regolamentata da un mandato d'agenzia in esclusiva per l'utilizzo di tutti i prodotti.
Oltre ai requisiti richiesti dalla normativa vigente in materia, per divenire Partner PrestitoFast a marchio esclusivo, con esclusività di zona di competenza, è necessario seguire alcune linee guida per dare un'identità precisa a tutte le Filiali con il nostro brand:

- Ufficio preferibilmente fronte strada;
- Vetrina;
- Spazio interno di almeno 30mq;
- Città o comune di almeno 10.000 abitanti;
- Arredamento seguendo le direttive di brand identity;

Le Filiali PrestitoFast godono di campagne nazionali mediatiche atte a far conoscere il brand.
I nostri Partner hanno la fortuna di poter apprendere continuamente nozioni fondamentali, tecniche vincenti e segreti per r aggiungere importanti obiettivi di produttività.

Mettiamo a disposizione un sito appositamente creato per la pubblicizzazione dei servizi e prodotti finanziari offerti nella propria Filiale, un blog aziendale arricchito da news e continuamente aggiornato.

Ogni Collaboratore di Agenzia usufruisce degli stessi servizi e supporto costante.